

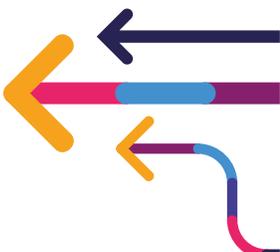


# Bases oficiales



## Competencia Internacional de Ideas y Negocios

**CiES 2021**



### Fases de la Competencia

#### Operatividad general de la Competencia

La Competencia Internacional de Ideas y Negocios del CiES está dirigida a todos aquellos emprendedores que buscan desarrollar una idea de negocios innovadora o que desean fortalecer su emprendimiento en marcha en etapa temprana (menos de 2 años de





operación). Para lograrlo, ofrecemos expandir su red de contactos, entrenamiento en temas de desarrollo empresarial, la adquisición de capital semilla, y, sobre todo, la posibilidad de mostrarse ante nuevos posibles consumidores e inversores. Esta competencia busca promover el espíritu emprendedor y servir como catapulta para el nacimiento de la siguiente idea que revolucione el mercado.

### Sobre las categorías

Los participantes pueden concursar en las siguientes categorías:

- Ideas: Emprendedores que se encuentran en la etapa de desarrollo de su modelo de negocios y que ya poseen el prototipo de su producto/servicio. En esta categoría, los emprendimientos aún no cuentan con ingresos por ventas.
- Negocios: Emprendedores que ya cuentan con ingresos por ventas, es decir, cuyo negocio se encuentre en funcionamiento y tenga ingresos comprobables (USD 1 a 3000 mensuales).

### Sobre los requisitos de participación por categoría

#### **Categoría de Ideas**

1. Se admite la participación individual o en equipo (tres personas máximo). Si una persona más desea inscribirse deberá pagar un monto adicional de USD 10.
2. Los emprendedores deben contar con un prototipo de su producto. La idea de negocio debe ser original y tener una propuesta de valor innovadora, ya sea en el producto/servicio o en el proceso de realización.
3. No se admitirán participantes que hayan recibido USD 10,000 o más (en efectivo o especies) para su idea de negocio en otras competencias.
4. No se admitirán como participantes los proyectos orientados a estudiar la factibilidad de una franquicia ya existente.
5. Los ganadores de ediciones previas no podrán participar con la misma idea.
6. No podrán inscribirse a la Competencia equipos diferentes con el mismo emprendimiento. (En caso de duda sobre este requisito, consultar con los organizadores).

#### **Categoría de Negocios**



ESEN

CENTRO  
EMPRENDEDOR



Sociedad de Alumnos  
Emprendedores

1. Se admite la participación individual o en equipo (tres personas máximo). Si una persona más desea inscribirse deberá pagar un monto adicional de USD 10.
2. Los emprendedores deben contar con un modelo de negocio en marcha (que haya reportado ingresos por ventas y que estos puedan comprobarse).
3. La idea de negocio debe ser original y tener una propuesta de valor innovadora y significativa en un negocio ya existente.
4. No se admitirán participantes que hayan recibido USD 10,000 o más (en efectivo o especies) para su idea de negocio en otras competencias.
5. No se admitirán como participantes los proyectos orientados a estudiar la factibilidad de una franquicia ya existente.
6. Los ganadores de ediciones previas no podrán participar con la misma idea.
7. No podrán inscribirse a la Competencia equipos diferentes con la misma idea de negocio.
8. No podrán inscribirse a la Competencia equipos diferentes con el mismo emprendimiento. (En caso de duda sobre este requisito, consultar con los organizadores).

#### Sobre el proceso de inscripción en línea

- La inscripción se realizará vía electrónica ingresando en la sección **Competidor** en el sitio web del evento: <http://moodle.esen.edu.sv/empreendedor> . Fecha de inscripción y pago para confirmación de participación: **del 24 de julio al 23 de agosto de 2021 (hasta las 11:59 p. m. hora de El Salvador)**.

Solo el representante de cada equipo debe llenar el formulario de inscripción. A continuación, se presentará el proceso que debe seguir:

1. Entrar al formulario y seleccionar la categoría en la que se participará (solo se puede participar en una, Ideas o Negocios), y completar los datos que se le solicitan.
2. Asegurarse de cumplir con todos los requisitos estipulados.
3. El representante del equipo deberá ser el primero en registrarse como participante de la Competencia. Posteriormente, deberá registrar a cada uno de los miembros de su equipo (máximo 3). Por cada participante extra se cobrará un monto de USD 10.
4. A todos los participantes inscritos se les dará un usuario y contraseña para tener acceso a la página web y a todas las actividades a realizarse dentro de la plataforma.



5. En caso de que exista cualquier anomalía en la inscripción, el Comité de Selección se contactará con los equipos por teléfono y/o por correo electrónico para que puedan corregirla.
6. Para más información sobre las actividades del evento CiES ingresar a [www.esen.edu.sv/cies](http://www.esen.edu.sv/cies). Para cualquier consulta o duda sobre la inscripción a la Competencia, puede comunicarse con [competenciaempresarialsaes@esen.edu.sv](mailto:competenciaempresarialsaes@esen.edu.sv).
7. A los **competidores de la Categoría de Negocios** se les solicitará un comprobante de sus ingresos por ventas (desde USD 1 hasta 3000). Si no cuenta con un comprobante de ingresos por ventas, se proporcionará una plantilla en la descripción del formulario que se deberá llenar y adjuntar en el mismo.
8. Los **competidores de Categoría de Ideas**, una vez el equipo finalice la etapa de inscripción satisfactoriamente, deberán enviar un documento que compruebe que poseen un prototipo de su idea de negocios al correo [competenciaempresarialsaes@esen.edu.sv](mailto:competenciaempresarialsaes@esen.edu.sv). Cualquier anomalía injustificada será motivo de descalificación.

#### Sobre la confirmación de inscripción y formas de pago

1. Para poder participar en la Competencia Internacional de Ideas y Negocios CiES 2021, se deberá cancelar el valor de **USD 60** por equipo (tres personas máximo). La inversión incluye la participación en la Competencia, un espacio de *stand* en la página web para presentar su producto/servicio, y el ingreso a conferencias, talleres, *networking* y *bootcamp* (todo de forma **VIRTUAL**). El pago total será de USD 60, más USD 10 por cada participante adicional que se inscriba.
2. Al finalizar el formulario, podrán realizar el pago utilizando una tarjeta de crédito Visa o Mastercard. Pueden realizar consultas o plantear dudas a [competenciaempresarialsaes@esen.edu.sv](mailto:competenciaempresarialsaes@esen.edu.sv).
3. Posteriormente, por medio de correo electrónico, a todos los participantes se les proporcionará un usuario y contraseña para tener acceso a todas las actividades dentro de la plataforma oficial de la Competencia (<http://moodle.esen.edu.sv/emprendedor>).

#### Sobre decoración de *stand* virtual



### Categoría de Ideas

A los cinco mejores equipos competidores que clasifiquen a la fase 2 se les proporcionará un *stand* virtual, el cual deberá contener un **video** y un **brief** para promocionar su idea. La fecha límite de envío será el 25 de agosto de 2021.

- **Video:** podrá ser un corto promocional, un filme o un *storytelling* de máximo tres minutos. Este deberá ser subido a YouTube y posteriormente compartido a través de un enlace. El formato recomendado es de 16:9 horizontal.
- **Brief:** será su carta de presentación a los asistentes al CiES, hace referencia a una imagen en formato de afiche que, idealmente, debe mostrar su logo, eslogan y redes sociales (o medio de contacto). El formato requerido es PNG.

### Categoría de Negocios

Se les proporcionará a los equipos competidores un *stand* virtual, el cual deberá contener un **video**, un **brief** y un **enlace a sitios propios** para promocionar su negocio. La fecha límite de envío será el 25 de agosto de 2021.

- **Video:** podrá ser un corto promocional, un filme o un *storytelling* de máximo tres minutos. Este deberá ser subido a YouTube (con la posibilidad de ser privado) y posteriormente compartido a través de un enlace. El formato recomendado es de 16:9 horizontal.
- **Brief:** será su carta de presentación a los asistentes al CiES, hace referencia a una imagen en formato de afiche que, idealmente, debe mostrar su logo, eslogan y redes sociales (o medio de contacto). El formato requerido es PNG.
- **Enlaces:** los participantes podrán colocar un enlace en el *stand* que redirija al público a un sitio propio del emprendimiento, como un álbum de fotos, una red social, un sitio web, etc. para que conozcan más sobre su negocio.

### Sobre el *bootcamp*

Todos los competidores tendrán acceso de forma individual a material formativo que puede serles de utilidad para su desempeño en la Competencia. Este material estará disponible desde el 8 de agosto hasta el final de la Competencia en la plataforma oficial <http://moodle.esen.edu.sv/emprendedor> . Para ingresar, a cada participante se le proporcionará un usuario y contraseña.



Ambas categorías tendrán acceso a los siguientes cursos incluidos en el paquete de inscripción:

- Finanzas I
- Entorno y Análisis de la Industria
- Descripción del Negocio y Canvas
- *Storytelling*
- Plan de Negocios
- *Fintech*

### Sobre el *networking*

El domingo 29 de agosto del 2021 a las 3:30 p.m. se llevará a cabo una sesión de *networking*, vía Zoom, con el objetivo de ampliar la red de contactos entre emprendedores, socios y posibles inversionistas. La actividad está dirigida a todos los competidores, que podrán conocer a algunos equipos participantes con los cuales podrán compartir información, experiencias y generar alianzas.

### Sobre la evaluación

La evaluación consiste en dos fases para ambas categorías.

#### **Categoría de Ideas**

- Fase 1: entrega de resumen ejecutivo y video de presentación. Fecha límite de entrega: viernes 27 de agosto de 2021.
- Fase 2: los equipos clasificados defienden su idea de negocios en un *elevator pitch*.

#### **Categoría de Negocios**

- Fase 1: entrega de plan de negocios, modelo de negocios Canvas y video de presentación. Fecha límite de entrega: viernes 27 de agosto de 2021.
- Fase 2: los equipos clasificados defienden su idea de negocios presentando su *elevator pitch* en una dinámica estilo *shark tank* llamada batalla final.



## Elaboración de resumen ejecutivo

### Categoría de Ideas

El resumen ejecutivo es una síntesis clara y concisa de la esencia de la idea del negocio. Es importante que sea sumamente comprensible para quien no conozca a fondo su idea de negocio. Por dicha razón, este útil instrumento deberá describir las diferentes estrategias que va a seguir su empresa en todos los ámbitos. El resumen deberá tener una extensión máxima de **dos páginas tamaño carta** las cuales deberán contener su propuesta de valor, el mercado al que se dirige, el estado actual del proyecto, los recursos clave y, sobre todo, destacar la factibilidad del negocio a fin de tener una percepción inicial del mismo.

## Elaboración del plan de negocios y canvas

### Categoría de Negocios

- Plan de negocios

El plan de negocios es una síntesis elaborada de todas las dimensiones que involucra un negocio. Sus funciones son extensas, pero la principal es analizar de manera cualitativa y cuantitativa la viabilidad del emprendimiento. El plan de negocios deberá tener una extensión máxima de **cinco páginas tamaño carta**, las cuales deberán contener los siguientes apartados: definición del negocio, análisis de la industria, plan de mercadeo, organización, operaciones del negocio, requerimientos de capital de trabajo, maquinaria, equipo y tecnología, anexos. Una explicación más detallada de lo requerido en el plan de negocios se brindará en un módulo del *bootcamp*.

- Modelo de negocios canvas

El modelo de negocios canvas es una herramienta analítica que refleja las fortalezas y debilidades de un negocio de forma sistemática. Puede ser aplicada por todo tipo de empresas (pequeñas, medianas y grandes), independientemente de su estrategia de negocio y público objetivo. Esta herramienta está dirigida a toda empresa, nueva o ya establecida, que requiera validar, diseñar o reinventar su modelo de negocio. El modelo de negocios canvas deberá tener una extensión máxima de **una página tamaño carta**, la cual deberá contener los siguientes apartados: propuesta de valor, actividades clave, relaciones con clientes, segmento de mercado, canales, recursos clave, socios clave,



fuentes de ingresos y estructura de costos. Podrán encontrar en el *bootcamp* una plantilla que facilita su elaboración.

## Elaboración del video

### Categoría de Ideas y Negocios

En este video buscamos que el equipo responda de forma creativa y clara las siguientes preguntas: ¿qué necesidad identificada resuelve el producto o servicio que ofrecen?, ¿qué factor/es hacen a tu producto o servicio innovador?, ¿qué te motivó para emprender? (pequeño *storytelling*). La intención del video es que los equipos se preparen antes del *elevator pitch* y que puedan comunicar de forma clara los elementos más esenciales de su emprendimiento. El video deberá ser subido a YouTube (con la posibilidad de ser privado) y posteriormente compartido a través de un enlace en el espacio asignado en Moodle. El formato recomendado es de 16:9 horizontal y la duración no puede exceder los 3 minutos.

### Evaluación de vídeo de presentación (todas las categorías)

- Antes de que se lleve a cabo la competencia, la comisión evaluadora se encargará de calificar cada video de presentación. La calificación de este posee una ponderación del 40 % para la categoría de Ideas y 30 % para la categoría de Negocios sobre la nota de la fase 1.

### Evaluación de resumen ejecutivo (categoría de Ideas)

- Un panel de jueces expertos en negocios se encargará de calificar cada resumen ejecutivo. La calificación del resumen ejecutivo posee una ponderación del 60 % sobre la nota de la fase 1.

### Evaluación de plan de negocios y canvas (categoría de Negocios)

- Un panel de jueces expertos en negocios, finanzas y administración se encargará de calificar cada plan de negocios y modelo de negocios canvas. La calificación del plan de negocios posee una ponderación del 60 % y el modelo de negocios canvas un 10 % sobre la nota de la fase 1.

### Evaluación de *pitch* (categoría de Ideas)

- Posteriormente, se anunciará a los cinco finalistas de la categoría de Ideas. Los emprendedores deberán defender su idea de negocio ante un panel de jueces



designados. El *elevator pitch* constará de un máximo de cuatro minutos, más ocho minutos para preguntas y respuestas. **Esta evaluación definirá a los dos ganadores de la Categoría de Ideas.**

### **Evaluación de *batalla final* (categoría de Negocios)**

- Finalmente, se anunciará a los cinco finalistas de la categoría de Negocios. Los equipos competidores deberán presentar su idea de negocios en una dinámica, en la cual intentarán convencer a un grupo de expertos para que inviertan en su propuesta. El *elevator pitch* constará de un máximo de cuatro minutos, más ocho minutos para preguntas y respuestas. **Los premios en efectivo dependerán de cómo el grupo de inversionistas decidan repartirlos.**

### Sobre la selección de finalistas

Se publicará en las redes sociales del CiES y se enviará un correo a los competidores para notificar el listado de finalistas seleccionados por los jueces.

Para ambas categorías, la competencia finaliza el **sábado 4 de septiembre**, día en que se llevaran a cabo la fase de *elevator pitch* para la categoría de Ideas y la batalla final para la categoría de Negocios.

### Sobre la premiación

La ceremonia de premiación se llevará a cabo el **sábado 4 de septiembre**, a través de la plataforma Zoom, en la cual deberá estar presente al menos un representante de cada equipo participante para recibir un reconocimiento virtual.

### **Categoría de Ideas**

De los finalistas, el jurado escogerá los dos primeros lugares, los cuales recibirán premios en efectivo de USD 500 cada uno, y el primer lugar recibirá además 3 meses gratis del software Smart Pyme de AS Analytics.

### **Categoría de Negocios**

Se tendrá disponible un monto de USD 3525, los cuales serán distribuidos equitativamente entre los jueces. Estos tendrán la completa libertad de premiar con el



monto asignado a uno de los equipos finalistas. Además, los 3 mejores equipos recibirán 3 meses gratis del software Smart Pyme de AS Analytics.

### Fechas importantes

<i>Lanzamiento oficial del CiES y Competencia</i>	24 de julio
<i>Inicio de inscripción</i>	24 de julio
<i>Inicio de bootcamp</i>	8 de agosto
<i>Fecha límite de inscripción</i>	23 de agosto
<i>Decoración de stand virtual</i>	25 de agosto
<i>Envío del resumen ejecutivo/plan de negocios/canvas y video</i>	27 de agosto
<i>Sesión de networking</i>	29 de agosto
<i>Programación de asesoría para participantes de segunda fase</i>	30 agosto al 2 de septiembre
<i>Final de la Competencia</i>	4 de septiembre
<i>Ceremonia de premiación</i>	4 de septiembre

### Centro Emprendedor ESEN

Km 12 ½ carretera al Puerto de la Libertad, desvío calle nueva a  
Comasagua, La Libertad, El Salvador, PBX (503) 2234-9280

[www.esen.edu.sv/cies](http://www.esen.edu.sv/cies)